

Sistema de Ventas REX

El sistema de Ventas REX es una completa solución para las empresas distribuidoras de consumo masivo y ha sido seleccionado por varias compañías como su sistema estándar. La completa funcionalidad del sistema le permite gestionar su distribuidora y obtener información de manera fácil y con una metodología de trabajo organizada y flexible.

Uno de los mayores problemas que enfrentan los Distribuidores es que los proveedores de sistemas informales lo abandonan cuando más lo necesitan. Tenemos testimonios de nuestros clientes que en algún momento, con su sistema antiguo, tuvieron que esperar hasta 3 meses a que se les ajuste un simple reporte o un par de semanas para poder ubicar a su proveedor de sistemas para hacerle alguna consulta o corregir algún problema. Haga click aquí para conocer que tan diferente es THORPSOFT.INFO y en que vías y modalidades puede Ud. obtener soporte para su sistema, y como es que le conviene el hecho de que THORSOFT este especializado únicamente en software para distribuidoras de consumo masivo. REX cuenta con manejo de cuentas corrientes, facturación e inventarios. Tiene un manejo avanzado de reportes y una herramienta de consulta multidimensional de cubos de información. Además, se integra con muchos módulos adicionales que proporcionan la funcionalidad que su empresa necesita. Por ejemplo, puede iniciar operaciones en su sistema REX para entregarles a sus vendedores las hojas de ruta y cobranza. Luego, puede empezar a recibir pedidos vía sus vendedores que poseen celulares NEXTEL o MOVISTAR, procesarlos en REX, imprimir sus facturas, reunir a sus vendedores para analizar sus resultados y cumplimientos de cuota y cobertura con MONITHOR, revisar la información geográfica de sus clientes en GEOTHOR, importar la información de ventas de sus locales en Piura y Chimbote vía MULTITHOR para proceder a una revisión del desempeño general, informar a sus proveedores con los módulos de exportación específicos para cada uno de ellos y al final enviar toda la información a su sistema contable/financiero con el EXPORTATHOR para uso del área contable. REX tiene varias características diseñadas de acuerdo a las mejores prácticas de los distribuidores de productos de Consumo Masivo de mayor éxito en el país. El esquema típico de flujo de trabajo en el sistema se muestra abajo: Entre sus principales beneficios tenemos: Facturación: Amplia capacidad de proceso: el sistema corre en distribuidoras que procesan mas de 2,000 documentos por día, con varios digitadores concurrentes. Esto significa que cuando su distribuidora crezca el sistema crecerá con Uds. Manejo de múltiples proveedores: Reportes especializados para cada uno de sus proveedores, consultas específicas y cubos dinámicos por proveedor le permitirán medir el desempeño de cada una de sus líneas. Por ejemplo, Ud. puede saber la COBRANZA por cada proveedor, sin importar que en cada boleta haya productos de múltiples proveedores. Múltiples listas de precios: Maneje varias opciones de Listas de precios y políticas de descuento. Esto hace que Ud. no tenga que delegar en su área de digitación la responsabilidad de poner los precios de sus Boletas o Facturas, eliminando oportunidades y peligros de colusión y robo. Manejo de Kits: Se pueden definir KITS y compuestos de productos sin necesidad de crear nuevos códigos de producto. Esto significa que Ud. puede facturar y llevar el control efectivo de que productos ha vendido, tanto como productos individuales como en Kits. Manejo de Clientes: Maneje clientes con varias direcciones de entrega y clientes corporativos (es decir puede agrupar clientes que tengan diferentes razones sociales y estudiar sus ventas como si fueran un único cliente). Cierre de días: Cerrando el día Ud. evita que se manipule la información ingresada y revisada, aumentando la seguridad de su sistema. Autoventa: Manejo de vendedores que llevan mercadería en ruta, y que reportan su facturación al final del día o luego de varios días, con opción de verificar sus devoluciones de mercadería y chequear la caja. Cuentas Corrientes: Manejo de límites de Crédito por Vendedor: Le permite vender a clientes en líneas en las cuáles no tengan deudas, aumentando sus ventas. Autorización de Pedidos: Si un cliente ha excedido su límite de crédito o tiene facturas impagas Ud. puede autorizar sus pedidos en un proceso especial. Listados detallados de crédito: Vea en línea el historial de compras de su cliente en el rango de fechas que desee. Inventarios: Manejo de múltiples almacenes: Puede crear los almacenes que estime conveniente para manejar mejor sus stocks. Unidades de medida múltiples: Defina una unidad de medida para la compra, otra para la venta y otra para devoluciones, stocks y combos, manejando automáticamente las conversiones entre ellas y permitiéndole emitir reporte de stock tales como "42 Cajas, 9 Displays y 3 Unidades" en lugar de "14,748 Unidades". Manejo de valorización de inventarios: Le permite efectuar operaciones que afecten el valor de su stock sin mover las unidades.